Vedlegg F 5-41b.

NB: Hør på lydbånd av denne samtale i neste vedlegg, F 5-41c

Utskrift av Samtale i 2009 – Agder Lagmannsrett der Pettersen saksøker daglig leder nr 1, Vimme

Dommerne vil skjære vekk alle min bevis som jeg hadde påberopt nederst på side 2 i min anke, se vedlegg F 5-41 og F 5-42

4.30.47: Og så er det en del dokumenter her, som har blitt levert i tidligere prosesskriv, og da mener jeg å vurdere at hvis denne retten skulle komme til å frifinne han – og jeg er vant til å få slag i tryne – og jeg tåler sikkert et par slag til – men hvis han skal bli frifunnet nå, så må du være klar over at jeg har ringt lagmannsretten ved flere anledninger nå i det siste, (alle samtaler kan dokumenteres) og jeg har spurt de: Har dere med prosesskrivene fra tingrettssaken? Er det en del av dokumentene, som vi kan bruke i denne saken, og svaret har vært Ja. Vi har full kontroll på det og vi har alle de papirene. De har vi fått oversendt fra tingretten i Arendal. Og da er det greit, da ligger det mange dokumenter i de prosesskrivene som jeg mener å kunne hevde at jeg med full rett har lov til å trekke fram nå. Og da gjelder deriblant oversikten som viser hvilke feilsendte fakturaer vi snakker om når vi snakker om 6.7 millioner og hva som står på de, hvem de er stilla til , altså et ”summary”. En kort oversikt over hvilke fakturaer og hva det gjelder – veldig oversiktlig og fin. Dere har fått en av de, og det har jeg levert tidligere i ett av prosesskrivene som dere har fått i forbindlese med at det har blitt oversendt fra tingretten. Og det er bekrefta.

**Dommeren: 4.32.50: Det er altså slik at alle disse bevis, alt dere vil påberope dere, det må gjøres i god tid . Men alle disse dokumentene, de store tunge mappene som ligger der borte – de er ikke påberopt i vår sak. Du har ikke gjort det,**

**Pettersen.**

**Pettersen: Men jeg har spurt dere om jeg kan bruke de i saken.**

**Dommer : Det er ikke slik. Spørsmålet er om du har påberopt deg de i anken, og det kan jeg så vidt jeg kan se ikke gjort. Derfor er prosesskrivene for tingrettens dom ikke med i vårt avgjørelsesgrunnlag. (kommentarer fra Pettersen: Dette var en feil påstand fra dommerne, da forbeholdet om å bruke bevisene og andførslene som hadde vært brukt i tingretten, står nederst på side 2 i anken. Uttdypning om dette forhold: se vedlegg F 5-41 og F 5-42….)**

Pettersen: Der vises blant annet alle de fakturaene da, Helly Hansen, hvem de er alle de forskjellige…Også Telenor og Telenor og Østereng og alt dette her… Og det er bare sånne firmaer her, for 6.7 millioner, og det viser at det er konstant gjennom hele 6-måneders-perioden Vimme var daglig leder, ikke bare i begynnelsen, slik tingretten hevdet.

Dommer: Det er fakturaer som er utstedt til enkeltmannsforetaket – til deg privat.

Pettersen: Ja, men det er greit, hvis ikke jeg får lov å nevne det her, så blir det et etterspill når det gjelder tingretten, for jeg hadde samme problematikken der. Da hadde jeg levert det som prosesskriv. Det står jo her hvilken dato: 28. februar 2008 – i god tid før rettssaken (i tingretten) – ble det levert inn. Og så spurte jeg dommeren: kan jeg få lov til å gå igjennom det?

Dommeren i tingretten: Nei, du kan ikke få lov til det, det er det jeg som bestemmer sier Hellberg i tingretten.

Pettersen: Og så kommer jeg her (til lagmannsretten). Og så støter jeg på samme problematikken en gang til, at folk driver å prater timesvis om fakturaer. Her står det her. Veldig enkelt. Og jeg har her 6 ringpermer hvor du kan hente hvilken som helst faktura for å kontrollere det. At det er fra Proffice, til meg, Bassengimport Pettersen, Bassengimport Pettersen og Nils Pettersen og Bassengimport Pettersen. Hele veien feil (de skulle jo vært stillet til aksjeselskapet isteden). 6.7 millioner. Og det er flere hundre fakturaer. Pahleen international. Det er bare sånne fakturaer som har med firmadrift å gjøre. Og den viser en konsekvent, konstant feilfakturering hele tida. Uten at det er sånn som tingrettsdommeren sier, at det var bare i starten. Det er så frustrerende at jeg vil saksøke dommeren for å være usømmelig. Og når jeg gjør en saksbehandlingsfeil nå (det viste seg i ettertid at jeg ikke hadde gjort saksbehandlingsfeilen allikevel: Det står i anken at jeg forbeholdt meg retten til å bruke beviser og anførsler som hadde vært brukt i tingrettssaken).. Men jeg ringer til langmannsretten, og de sier det er greit, vi skal bruke de (bevisene og anførslene som har vært brukt i tingrettssaken). Da er det for dårlig (at jeg ikke nå kan bruke de), når folk vet at jeg ikke er advokat.. De (lagmannsretten), burde ha sagt til meg at dette her måtte du ha påberopt (det viste seg at det hadde jeg gjort også) Det var en dommer som lagde anken, og det burde vært sagt til meg at dette her må du påberope. Det var de som lagde anken.

Det følgende er ikke en del av samtalen over, men som en konsekvens av at jeg ikke fikk bruke bevisene mine som likevel var påberopt nederst på side 2 i min anke, ble bevisene mine ikke hensyntatt når avgjørelsen skulle skrives:

Eksempel 1:

Skrivet og vitneutsagnet fra Turid Larsen, som var regnskapsfører 1.1.- 31.7 (samme periode som Vimme var daglig leder), der Turid Larsen sier:***Viser til 5 håndskrevne linjer fra vitne Turid Larsen samtalen jeg hadde med henne i skrivet i lydfilen F 5-42. Eksempel 2: Lydbåndopptak av 1.2.03, der Vimme og Pettersen diskuterer hvilke tiltak som må iverksettes for å sikre en god drift av Bassengimport AS.. Denne samtalen finnes i sin helhet i filen***

***F 5-41d……, men kortversjonen er nevnt her:***

Under følger deler av samtale den 1. februar 2003 med Daglig leder nr 1, Tor Willy Vimme, ansatt 7.1-1.7 2003 i Bassengimport AS, og Nils Pettersen. Bokstaven N foran avsnittsnummeret betyr at det er Nils Petteren som snakker.

1N

Jeg må prøve å få bytta ut Turid (regnskapsføreren ) så fort som bare faen… jeg må være diplomatisk, det forstår jeg. En som kan regnskap, han skal gjerne gi en masse hint om hvordan man kan spare penger og gjøre sånn triks og sånt noe.. Og da må jeg ha en person som tenker sånn, og ikke bare… men vi får snakkes litt seinere i kveld tror jeg..

5

1:43 var det aspen du prata med eller.

6N

Ja. Hvis jeg hadde blitt kvitt de menneskene som jobba for meg her, så tror jeg hadde hatt en sjanse til å klare å komme igjennom de problemene jeg har. Den eneste som har ansvarsfølelse, og det betyr veldig mye, det er kanskje hu Margrete, så jeg lurte på om jeg skulle bare permittere hele gjengen her nå.

7N

2:03 Jeg vet ikke hvor mye basseng eller noen ting som her solgt her nå, og jeg vet ikke hvor stor sannsynlighet det er for at det blir bedre heller. Med de folka som er her nå. Og noen er jo nye og alt det der.

62N

11:28

Alle de tallene her, kan de settes opp på en annen måte eller? Eller ligger det på noen utskrifter hvor jeg ser alle utgiftene, alle regningene spesifisert ?

63

Ja, spesifikt kan du få alt sammen.

65

Ja, alt dette her er det grunnlag for, men jeg sliter litt for å få ut dette her, pga Turid som er veldig ustrukturert.

66N

Turid ja.

67

Ja. Så derfor har jeg problemer med å få ut sånn som disse talla her.

105N

2**2.31. Det første vi skal gjøre i morgen tidlig, det er å permittere samtlige før de rekker å sykemelde seg.. Det er mitt tips i hvert fall.**

108

* 1. **Det å permittere alle nå (2. feb 2003), det vil jeg si er galskap i forhold til situasjonen vi er i.**

119N

Hva er grunnen til at jeg kunne sitte her i desember og januar for et år siden, og hadde en omsetning på… ja så mye som jeg hadde den gangen – i hvert fall i desember – ja november og desember og i mars igjen og tror jeg. Ja februar og mars, det er bare januar som var dårlig tror jeg. Hvorfor kunne det fungere, men når det nå sitter så mange folk her, og det ikke blir noe mer omsetning..

120

Jo, jeg kan fortelle deg. Det er ganske enkelt. Og det har jeg sett ganske greit. Du må tenke på det Nils. Du er i utgangspunktet en grundertype. **Du har vært maskinen hele veien her.**

Pr dags dato så gjøres det såpass mye at en har behov faktisk for alle de menneskene (som er her nå).

124

Men når det gjelder salget Nils. At du mener på at du solgte bedre i fjor, så er faktisk ikke det tilfelle. Her og nå (GE Moneybank) sier at vi har sprengt alle salgsrekorder for januar.

125N

Ja, men det er bare tilfeldig at jeg har valgt å ta det rolig i januar de andre årene.

126

Det viser at, selv om du nå har vært borte store deler av januar, så har det blitt solgt bassenger Nils.

127N

**27:37 Nei, mye av det som er for januar, er fra desember egentlig. (Viser til oversikt som viser kr 500.000 i salg/provisjon som Pettersen hadde i slutten av 2002, men som Vimme i isteden ble inntektsført i Bassengimport AS .)**

160

35:00 **Det jeg kan si er at fra Oktober i fjor viste regnskapet da at det så ut til å gå mot et overskudd på 2 millioner. Fra oktober til 1. januar, så har pengene rent ut av selskapet, som har gjort at resultatet ble kun på 400.000.** *(kommentar fra Pettersen: Resultatet for 2002 var pr. 1.2.2003 ikke regnet ut, men ble senere oppgitt til å være over 800.000 kroner, slik vedlegg nr F5-17, side 18.viser, men skulle altså vært over 1.2 mill, som jeg har sagt over. Hvorfor oppgir Vimme resultatet til kun å være kun 400.000 kroner og så overfører mye av overskuddet som var i 2002 til 2003? Dette må en anta være blant annet for å villede Pettersen mht. resultatet for jan – mars 2003. Vimme tok jo også ut en bonus på 50.000 kroner til seg selv, ref lønnsslipp april 2003, fordi han påsto ”det gikk som budsjettert, dvs. veldig godt – med meg som daglig leder 1. kvartal 2003”)*

*163*

**Det har vært… det har rent ut i bauer og kanter. For å si det sånn. Jeg skulle gjerne hatt en analyse av det sjøl. Det har jeg bedt om å få, men som sagt: Det er ikke lett å få sånne ting. Men jeg prata med revisoren i tillegg. Revisoren har vært inne å kikke på regnskapet i oktober, og som sagt, så har han bekrefta at det den gang så ut til å gå mot et overskudd på 2.2 millioner.**

**164N**

**35:45 Det jeg ber deg om nå da, det er å finne en regnskapsperson og en økonomiperson som er jævla dyktig på det. Som kan bistå meg nede i Skien. En der nedenifra. Fordi jeg er innstilt på å flytte ned dit. For at jeg vil ikke la dette firma gå til helvete. Det er derfor. Og når jeg ser at det fungerer der nede igjen, så kan jeg vurdere å flytte hit igjen etterpå. Så hvis du kan hjelpe meg med det, så er det fint.**

**165**

Jeg skal bare…. Vi kjører igjennom det Nils.

166

Ja, er du innstilt på det eller?

167

Ja, det jeg vil ta nå…..

168N

Ja, er du innstilt på å hjelpe meg med det eller?

169

**Jeg skal ha… det er grunnen til at jeg sitter her nå. For å vite min situasjon videre nå.**

**170N**

* 1. **Men, jeg har jo forklart det nå.**

171N

Jeg spør deg om….

172

Hva tenker du da?

172bN

At du skal finne en som kan…at jeg flytter meg selv i hvert fall. Og at jeg finner en som kan regnskap og økonomi jævli godt som kan overta etter Turid. En Som bor nede i Skien.

173

….altså det..det. .. når det gjelder regnskapsfører, ny regnskapsfører, så er det tvingende nødvendig.

174

**Men det som og er veldig viktig nå: Skal du kjøre et AS, eller skal du kjøre et privat selskap?** Det må du ta en endelig beslutning på. For hvis du skal kjøre et AS Nils, så er. , som jeg har skrevet som et punkt her, (nødvendig avklaring før videre drift) …da får du en driftskonto..

175N

37:00 \_**Du, sånn som det er nå så har jeg ikke noe valg, har jeg det da? Jeg kan ikke kjøre noe AS !**

**176**

**Nei, du har egentlig ikke noe valg. Fordi at det som nå har bygd seg opp, som ligger på pulten din nå, som jeg har prøvd å strukturere opp og finne ut av nå,, har du egentlig ikke så mye valg. Eller du har 2 valg:**

**177**

**Det ene: at du går inn i AS-et og satser på det 100 % - og styrer det som et AS – eller så må du selge selskapet ditt. Enkelt og greit. Det er de valg du har Nils.**

**206**

**For at hvis du finner på at du vil flytte nå, så kan du miste den oversikten du tross alt har nå med de tinga som er utestående !! - i hvert fall fram til at vi får selskapet såpass mye på beina….**

214N 44.20:

**JEG MENER AT DE 3 PERSONENE KUNNE VÆRT ERSTATTET AV EN PERSON OG TURID SKAL VEKK..**

**215**

**44.40: TURID ER VI ENIGE OM. UTEN TVIL.**

223N

* 1. **Altså, hvis vi fortsetter med de folka her, så er det eneste vi kan oppnå, det er en flat linje. Vi kommer ikke noe skikkelig løft opp. Hvis vi får tak i skikkelig kvalifiserte folk, er heldig, og gambler på det nå, så må vel det skje fra Skien, for jeg er vel tvunget til å beholde folka her (hvis jeg fortsetter her). Loven sier vel det.**

233N

**Så jeg har bare lyst til å starte fra scratch av . For enten det, eller så får det bare gå til helvete. Jeg vil ikke fortette med den holdningen til de folka som her her.**

**240N**

**Så, jeg vil kanskje ønske et permitteringsvarsel i morgen tidlig, før de rekker å sykemelde seg ! For det er tydelig det som skjer. Når folk skjønner at de kan bli permittert.**

250 (50.00)

Det gjør jo situasjonen sånn sett litt spesiell, med tanke på at du som eier, 100 % eier, du står nå i en situasjon, hvor du må gjøre noen veivalg. Det er, for det første, altså AS-et er ikke endelig tegna. Det er jo det første valget. **Og det har** ***du (?)*** **gitt uttrykk for !! : Da er det jo bare en måte å gjøre det på. Det er å kjøre et AS eller selge ut skuta**. (Vimme var den som ga uttrykk for det, jeg sa jo selv at jeg ikke kunne starte et AS. Her lyver altså Vimme). Jeg tror i hvert fall at du kan få såpass mye igjen at du kan starte igjen (etter 15 års slit for å bygge opp mitt enkeltmannsfirma) at du kan starte uten gjeld..

253N

**Spørsmålet er: Hva har jeg å tape på å fortsette i Skien kontra å selge, liksom?**

**254**

**Nei, altså det du har å tape, er jo om skuta blir enda mer skakk-kjørt !**

**255N**

Alt?så, hvor mye begrenser tapet seg til hvis det nå blir et AS da? Hvis jeg signer de papirene i morra .

256

**51:05 Nei, altså, så lenge du går over i et AS så er du jo i utgangspunktet sånn, at da skal ikke du personlig lenger stå til ansvar.**

**257N**

**Jo, men jeg har et lån på huset på 1 million, har jeg ikke det ?**

**258**

**Jo, det er halvparten av det. Resten av det vil gå over på Aset. Idet du signer papirene, så flytter vi halvparten av det lånet (på huset på 1 million) …**

**259N**

**Det går banken med på eller ?**

**260**

**Ja, det ligger i de papirene vi leverer.**

**261N**

**Det går de med på ja?**

**262**

**Ja.**

263N

Du må signere og gå god for de overdragelsespapirene….

**267N**

**Hvorfor har det gått så jævla dårlig da ?**

**268**

Det er ikke der problemet ligger Nils. Det er ikke de 3 som sitter her som har sugd penger ut av selskapet… Det har vært en del manglende styring.  **Du sitter på veldig mange dyre avtaler blant annet. IT-avtaler og telefonavtaler – Gud vet… regninger for alt mulig. Det raser ut penger. Her er det mange kraner igjen som må stoppes.**

271N

**Hvor lang tid vil det ta å stoppe det da?**

272

52:24 Det kan jeg **stoppe ganske fort alt sammen.** Men da trenger jeg å få lov til å jobbe med de tinga. Og ikke drive tida på dette her !

273N

53.00: **Ja, du må permittere folka da** !. (FOR DA SLIPPER DU Å JOBBE MED FOLKA ISTEDEN – GJENNOM LAVSESONGEN KONSENTRER DEG ISTEDEN OM DE OPPGAVENE DU NETTOPP NEVNTE)

274

Jo, men hvem gjør da jobbene dine da?

275

Det kan jeg gjøre.

276

Du må tenke på pleiemidlene i mars / april.

277N

Nei, nå tenker jeg på februar og mars jeg.

278

Det blir jævli mye å gjøre

279N

Jo, men vi kan vente til april med å få ut pleiemidlene (folk starter bassengene sine i mai/ juni). I februar og mars kan vi selge basseng.

280

Men budsjettmessig i forhold til at de jobber nå. Den kostnaden det er med å ha de her, den er relativt liten..

281N

Men jeg vil ikke ha de rundt meg.!

310

**Hvis du ønsker å ha kontroll hele veien, og føle at du skal sitte oppi den kontrollen hver dag hele veien,** **så må du ta det ansvaret som daglig leder.**

311

**59.45 DET JEG KAN LOVE DEG, AT DU SKAL FÅ RAPPORTER PÅ DRIFTEN AV SELSKAPET TIL ENHVER TID. VI KAN BLI ENIGE OM DE TALLA OG DE RAPPORTENE DU ØNSKER Å FÅ UT AV SELSKAPET, SÅ LEGGER VI RUTINER PÅ DET SÅ SKAL DU FÅ… JEG SITTER IKKE SOM DAGLIG LEDER I EN BEDRIFT UTEN Å HA RAPPORTER OG TALL Å FORHOLDE MEG TIL – I FORHOLD TIL HVORDAN SKUTA GÅR TIL ENHVER TID.**

317N

1.01.15

Hvis vi skal ha det lageret oppå Actebis, må vi signe på det i morra da eller.

318

Altså de har jo pr.dags dato ikke andre (leietakere) som er involvert (vi leide så der i noen måneder, så sto det tomt i flere år = Vimmes tidligere arbeidssted)

319N

De har gått med på de opprinnelige prisene ?

320

Men det en skal være klar over er at det er en kortsiktig avtale.(dyrt å flytte, hvis vi risikerer å måtte flytte hele kontoret og det store varelageret…) I utgangspunktet så kan vi bli kasta ut – hvis noen kjøper bygget.! - (allikevel mente Vimme vi skulle leie fra hans tidligere arbeidsgiver, Actebis – se månedlige fakturaer fra Actebis på 70 000 kroner….- fikk Vimme noe av Actebis for ordne denne dyre avtalen – som også var en risiko hvis vi måtte flytte derfra)

322N

Den største feilen…den vanskeligste avgjørelsen er hvis vi velger feil sted hvor firma skal være…

323

Og det er det bare du som kan Nils !!! – ta en avgjørelse på. Det er ingen konsulenter som kan fortelle deg at det er bedre å ligge i Arendal enn (Skien) for det er det ingen forskjell på ! (HVORFOR KAN VIMME DA SI AT DET ER DET INGEN FORSKJELL PÅ. Han mente jo at dett var det jo bare jeg som visste - ingen andre) Reint bedriftsmessig.

324N

Det er ikke så sikkert det ! Så lenge kundene ligger på Østlandet, så må det være en viss fordel at det ligger i Skien…

325

Nei, ikke nødvendigvis… Altså jeg har jobbet som datadistriubtør.

326N

Men vi har tunge ting, ikke lette datating

327N

Tunge, svære ting.

328

Jo, men dette her var paller… **Jeg kunne selge 1500 pcer av ganger jeg !!!! leveranse i Oslo. Ikke noe småtteri det altså… (VIMME VIRKER HELT UNIK – HVEM ANDRE SELGER 1500 PC-ER AV GANGEN – HAN VILLEDER MEG TIL Å TRO AT HAN ER BORTIMOT VERDENSMESTER)..**

340

Ja, men Nils, det går på alt her, du ønsker å gjøre det sjøl, du ønsker å sjekke ditt , du ønsker å sjekke datt, du ønsker egentlig å styre skuta sjøl..

341

Det er ikke noe galt i det. Men det blir helt feil i en sånn liten bedrift, når 2 stykker skal sitte å kjøre og styre systemet her… (Vimme var nybegynner i faget og trengte opplæring av Pettersen, som tross alt hadde 1.2 mill i fortjeneste hvert av de siste foregående år)

342

Hvilke signaler tror du gir til de ansatte i morra hvis du plutselig hopper inn i de sine arbeidsoppgaver og ber de…

343N

**Da får jeg permittere de, det behøver jeg ikke tenke noe særlig over.**

346

Samtidig har vi budsjettert med flere mennesker enn det som sitter her !!

347N

Ja, men de er bare i veien. De er bare i veien altså…

Den måten de svarer på telefonen er veldig ødeleggende tror jeg.

Jeg må heller bare notere meg hvordan jeg selv svarte, og prøve å lære meg opp hvordan de (ansatte) skal svare – som er et alternativ til det helt minimale som kommer fra de. Som bare er: adresse og telefonnummer (på kunder som skal overtales til å kjøpe basseng – annonsene er svindyre og det er viktig å få flest mulig kunder gira til å kjøpe basseng –ikke bare ved å sende de en brosjyre).. så legg på ! Altså de må trenes opp, og da må jeg tenke : Hvordan er det egentlig jeg svarer en potensiell bassengkunde ! (Hvorfor sier alle jeg er en ”jævla” dyktig selger – ref samtale med min advokat Timm 12 feb 03 og samtale med konsulent Tom A. Hansen den 30 jan 2007 m.fler - ? Da har jeg vel mye å lære til mine ansatte ???)

349N

**Jeg tror ikke du skal være så redd for at det blir bare et par tre stykker her et par måneder framover….**

359

**Det blir aldri noen ny giv her Nils hvis du ikke er villig til å gi alle en sjans til å starte fra scratch.**.(SKAL DE SOM TAPPER MEG OGSÅ FÅ EN SJANSE? Ref. også samtale med konsulent Tom Hansen som sa i forliksrådet , som lydbåondoppgak viser, at det største problemet Pettersen hadde var tyveri)

361

1:10:10: Jeg sier at jeg ønsker å hjelpe deg og jeg ønsker å få dette til. Men samtidig så ser jeg at det blir utrolig vanskelig..

362

Talla ligger her. Mulighetene ligger her. Det er **store** muligheter til å få dette på plass. Da må der være vilje fra alle kanter.. **Da må jeg som daglig leder, få lov til å styre de ansatte, med arbeidsoppgaver, avtaler osv. 100 %**

376N

1:14:20 Det er ikke mange som har mer forutsetning for å uttale seg enn meg selv da! Jeg har drevet veldig mye med østlendinger og firma mitt holdt jo til fra 1990 – i de fleste årene opp til 94 – i Oslo.

377

Den mentaliteten kjenner jeg veldig godt. Der gir de ikke ved dørene. Og der er det arrogante holdninger tilbake igjen. Der vet de hvor de står, hva de ønsker og hva de vil… Du får en helt annen type mentalitet å forholde deg til. Ja, du får kanskje noen som yter bedre, men du får samtidig mye mer krevende arbeidere. Det kan jeg love deg.. De kommer til å kreve mye tilbake. Lønnsnivået er en annen ting

389

Så totalt har vi budsjettert med 12 – 13 personer !! Og i det budsjettet nils så ligger 3 millioner kroner tilbake til deg, Nils. !! Der er ikke problemet.

396

Men, ønsker du heller å bo i Skien enn i Arendal?

397N

**Nei, jeg gjør det bare ut fra at jeg vil at bedriften skal overleve. (ønsker ikke å bo i Skien, men gjør det for at bedriften skal overleve)**

412

Hvis vi blir enige om… eller tar vi utgangspunkt nå, at selskapet blir i Arendal ?

Så flytter vi fra dette bygget her.

**Hvis du jobber utifra hjemmekontor, eller Skien eller hvor du ønsker. Du får en person her som støtter deg salgsmessig med alt du trenger i forhold til den biten der. Nå snakker jeg om Tine.**

**I tillegg så skal du få hver uke skal du få en oversikt over lagersituasjonen, solgte basseng , om de er levert, hvem de er solgt til… Rett og slett en status over skuta. Din bedrift. Nils Pettersens bedrift AS. Hvis du får alt dette her. Vil du da la daglig leder sitte å styre bedriften ut i fra de styringsverktøy som jeg har å forholde meg til, som er budsjettene. Med helt fullstendig ansvar, Både for drift, oppfølging, personalansvar, osv. Eller ønsker du å delta i de rollene.**

**413N**

**Nei hvis du er beinhard på…sier til folk :”når du får en oppgave, så skal du ikke få lov å hive den i dass. Eller gjemme den. Du skal registrere oppgaven på en måte at det skal bli umulig at du ikke gjennomfører den..” Så skal de i tillegg rapportere tilbake til deg. Så er det greit for meg.**

**414**

**Jeg skal skaffe den disiplinen !. Men det forutsetter at det er meg som styrer ting. Et hundre prosent.**

429 b N

Hva faen ville du ha gjort da, hvis de (de ansatte) hadde rundstjålet deg for millioner av kroner.?

439N

**Du har ikke jobba med noen som har blitt rundstjålet så mye som jeg har gjort ..**

**440**

**Jo, jeg har det Nils…**

472

1:35:04 Jeg tror du skal tenke deg litt om nå, og se om du virkelig har lyst til å drive dette her sjøl Nils. For jeg klarer ikke å forholde meg til det. **Enkelt og greit. Jeg har kontroll på skuta di økonomisk og alt mulig. Nils.**

**489**

1:37.45. **Det som jeg sier her er at den skuta her, den kan reddes. Det har vi kontroll på her.**

508

1:40:50 Vi kjører på 2 systemer. Vi har dobbelt registreringer. Vi sitter med en IT drift som er elendig. Det koster skjorta. Vi har dårlig oversikt. Vi har dårlig kontroll. Vi får lite rapporter.

532

**I utgangspunktet nå, så er du satt opp på en fast lønn som skal tas ut en gang i måneden.**

551

Du er ikke avhengig av noen som helst. I utgangspunktet så er du ikke det.

552N

I hvert fall ikke de som er her i Arendal.

553

**Men det er ikke tida for å bytte ut alle nå umiddelbart**.

**Samtale med sjøføren i Bassengimport AS, Arild Skog, og Tor Willy Vimme som ville kjøpe Bassengimport AS, fra Nils Pettersen, sommeren 2003 (Vimme ble av Pettersen i Juli 2003 bedt om å slutte i sin jobb**).

*Kopi 02 Arild Skog (lytt til F 9-10c – hvor teksten til samtalen er gjentitt i neste avsnitt) Andre lydbånd med Arild skog: lytt til F 9-10a, F9-10b og F9-10d):*

*NP: Roy Paulsen i bassengfirma Partnerline, han skriver at Vimme var interessert i å overta butikken min. Det fikk han inntrykk av. Og at Vimme var opptatt av at jeg skulle ut av driften.*

*AS: Det var jo han (Vimme) og han der Kåre, han der på på Tromøya, Kåre…..*

*NP: Kåre Johnsen*

*AS: Ja, de var jo gira på å ta over bedriften. Husker jeg. For de ville kjøpe den av deg vet du.*

*NP.: Så han Vimme ville overta på en måte? Sammen med han.*

*AS: Jeg vet ikke, men det regner jeg med at de prøvde begge to på det……… Hva de snakke om det vet ikke jeg . Det virka jo sånn at de prøvde å overta det.*

*NP. : Vimme prøvde å overta firma han også?*

*As. Ja , det var jo han Vimme og han Kåre Johnsen. Det var jo Kåre Johnsen som satt på pengene. Han vimme hadde vel ikke noe penger.*

**Ovennevnte påstand har blitt bevitnet i ren rekke lydbåndopptak av forskjellige nøkkelpersoner som var ansatt hos Pettersen, for eksempel lydfilene som begynner på F9-8 og de påfølgende ca 10 lydfiler, dvs mp3-filer – uten at dette har blitt tatt hensyn til av rettsvesenet**

*Lytt også til samtalen med Kåre Johnsen hvor du kan i filen ”F 9-10e Vimme hadde ikke penger men ville ha Kåre johnsen til å kjøpe Pettersens gullgruve”. Utskrift av samtalen følger- det som står i parentes er kun kommentarer fra Pettersen i etterkant av samtalen:*

*NP: Han vimme vet du, nå har jo de andre vitnene snakket nedsettende om han. Her er en som har skrevet en rapport om han (Roy Paulsen): Han , Vimme, hadde meget liten innsikt i selskapet, og logistikk som var vesentlig for å fungere. Ikke egnet som daglig leder for selskapet” Dette skriver konsulenten i Mai 2006 (om intervjuene av de ansatte ca 26. juni 2003). Vimme sier til konsulenten at han vil ha meg vekk og ut av bedriften min. Det var hans klare tale. Vimme mente at jeg var syk og ustabil, og hadde og hadde mistet kontrollen, står det her. Og så har konsulenten skrevet hvordan han vurderer Vimme. Konsulenten skriver: Min personlige oppfatning av Tor Willy, var at han smisket og holdt seg inne med alle de kvinnelige ansatte . Konsulenten intervjuet jo også alle de kvinnelige ansatte.*

*(Pettersens kommentar: man er nødt til å bli sliten og oppgitt av en person som ikke er interessert i annet enn å være likegyldig og etter hvert finne en ny eier av firma – seg selv ved at han bød 500.000 kr for firmaet mitt i mai 03, eller et samarbeid med en annen eier ,Kåre Johnsen. Helt fra samtalen tatt opp på lydbånd 1.2.03 har jo også Vimme febrilsk forsøkt å beholde firmaet i Arendal, slik at han kunne administrere alle folka – helt uten Nils sin innblanding eller opplæring)*

*21.13*

*KJ: Galskapen, det var jo å leie hele Brigsverd-bygget.*

*(Actebis-bygget i Arendal. Kr 70.000 pr. måned i leie. Dette bygget ble leiet av Actebis, Vimmes tidligere arbeidsgiver – og leiesummen var veldig høy. Kanskje kan en undre seg om Vimme hadde fått noen belønning /bonus for å formidle et slikt dyrt leieforhold)*

*Dere skulle holdt dere der på Falken (i Arendal - kr 7000 pr måned i leie).*

*Du skulle ha ansatt en selger eller to.(ikke ca 5-6 selgere i lavsesongen)*

*Telefonselgere.*

*Herre gud. Du hadde jo fem, seks telefonselgere.*

*Og leide det svære bygget. Og han Dan (Rydningen).*

*Du holdt de med gratis biler og. (8 av bilene var eiet av Pettersen privat, men aksjeselskapets ansatte kunne i stor grad bruke disse – og uten at Pettersen ble godtgjort for dette i rimelig grad)*

*Det var nødt til å gå galt i lengda.*

*Du tjente jo millioner på millioner. Og så gikk de jo rett ut.*

*NP. Han sa jo til deg at det var jo en gullgruve, var det det du sa?*

*KJ: Ja, ja, ja , ja.*

*NP.Hvordan var det han begrunna det? At det var mye salg? Hva var det han sa for noe?*

*KJ. Nei, det var en gullgruve, fordi at du måtte vekk. Dan måtte vekk, og et par andre måtte vekk, som saug firma for mye penger.*

*NP,. Men da ville det være en gullgruve, sa han?*

*KJ. Ja,*

*22.02. NP. Fordi det var mange kunder, eller? Stor kundemasse eller (vi hadde Investert 5 millioner i annonser i 5 år og opparbeIdet 4000 bassengkunder pr. 2003, som handler for flere tusen i gjennomsnitt for hver kunde pr. år)?*

*KJ. Ja, ikke nok med det, men herregud, du hadde jo Norges største salg i mange år… Og tenk bare på klor, på etterfylling og alt det du solgte..*

*(eller f.esk innerduke/liner r fra Kina til 800 kroner som kan selges for 5000 kroner til bassengkunden. En bassengkunde bør bytte ut innerduk gjennomsnittlig hvert 7. år. Dette gjelder også renseanlegg, solarduk, vinterduk med mye mer. Varmepumper til basseng fra Kina er også et eksempel på hva hundrevis av kunder vil ha etter hvert som prisene på dette gikk ned til akseptablelt nivå for bassengkunden)*

*NP. Skal jeg si deg, vet du hva Dan har solgt: 250 dieselvarmere – til 25 tusen, og han andre, Roy (i bassengfirma Partnerline AS) , som intervjuet Vimme i 2003, har solgt 3- 400 varmepumper til 20- 25 tusen. ( Men det var Pettersen som investerte 5 millioner i annonser for å få 4-5000 bassengkunder) . Og så har vi alle de 5000 kundene som trenger klor og algemiddel og alt mulig rart til til bassengene sitt, det er en svær katalog han har (Roy ) på 100 sider – som han tilbyr til disse 5000 kundene. Det gjør de andre (tidligere ) ansatte og, de har starta 6 helt like firmaer, kopiert alt jeg har gjort, alle kundene (kunderegisteret) . Kopiert alt jeg har gjort. Og så har det bare blitt rettssaker. De har ødelagt hverandre, prisa hverandre ned. Ødelagt for hverandre. De har gått konk nesten alle. Også Bassengkompaniet, som startet etter meg*

*(og drevet av daglig leder nr 2 i Bassengimport As, Idar Hansen, som var daglig leder fra August til desember 2003. Det hører vel med til historien at Idar Hansen ble plukket ut av advokaten min Pål Eide, som selv brukte Ernst & Young som revisor, og at Eide tok seg godt betalt for å finne denne mannen som daglig leder for Pettersen.*

*Vimme ble indirekte plukket ut av E & Y ved at E & Y fikk meg til å bruke 200.000 kroner for å ha konsulent Tom Hansen hos meg i 6 uker og 40.000 kroner til rekrutteringsbyrået Proffice for å finne Vimme for meg. Begge disse konsulenter var anbefalt av E & Y, men de kostet meg mye penger i oppstarten av Bassengimport AS og også senere – ved at begge daglig ledere ikke var kvalifisert til å drive som daglig leder for mitt firma) ..*

*Det gikk konk (Bassengkompaniet) , og da starta Bassengpartner etter det (også det drevet av Idar Hansen) . Og de gikk konk, og nå får han ikke lov å drive lenger han (Idar Hansen , daglig leder i Bassengimport AS, Bassengkompaniet, Bassengpartner).. Etter å ha gått totalt ca. 5 ganger konkurs (også forut for bassengkarrieren til Idar Hansen).*

*Np. Det kunne vært kontrakter med de ansatte.*

*Kj. Selvfølgelig.*

*Np: 24.40. Når det gjelder saken mot Vimme, da skal jeg bare si at du innbilte han at det var en gullgruve, og…..*

*Kj. Nei, ikke bland meg opp i noe, Jeg bor ikke i landet lenger , så jeg teller ikke i en rettssak.*

*Np. Jo, det gjør du.*

*Kj. Jo, men jeg stiller ikke i en rettssak.*

***Du kan si at Vimme overtalte Johnsen til å kjøpe firmaet, for det var en gullgruve. Det fortalte han til Johnsen. Og han dokumenterte ting. Så, han må jo ha holdt visse opplysninger tilbake, for Johnsen er ikke dum kan du si.. Det sa jo han sjåføren (Skog) og . De var jækli glad den gangen at jeg skulle kjøpe. Han nordlendingen (Dan Rydningen) ville jo ha vekk Vimme, ikke sant? ”***

***(Pettersen fikk forståelsen at Vimme ville driver firma ned til null i verdi. Då spurte han meg i juni 2003 om han kunne kjøpe firma fra meg – for nå var det ikke verd så mye lenger. Som han sa til meg !)***

**Konsulent Roy Paulsen observerte de ansatte sommeren 2003 og intervjuet dem og han skriver i sin rapport om Vimme**:

”I forbindelse med de oppståtte økonomiske og organisatoriske problemer i Bassengimport våren 2003 ble undertegnede kontaktet av Nils Pettersen for å hjelp til med å se om man kunne redde selskapet. Undertegnede reiste ned til selskapet i Arendal 24.06.2003 og fikk ett innblikk i situasjonen ved å intervjue mange av de ansatte. Roy Paulsen”

Om Tor Willy Vimme, skriver Paulsen:

”Tor Willy Vimme, Daglig leder. Mente Nils måtte vekk og ut av bedriften var hans klare tale ! Ønsket ny eier av selskapet – ville fortsette som daglig leder dersom ny eier. Min personlige oppfattelse av Tor Willy var at han smisket og holdt seg inne med alle kvinnelige ansatte. Hadde meget liten innsikt i selskapet og logistikk som var vesentlig for å fungere. Var ikke egnet som daglig leder for selskapet”.